



ERFOLG MIT WISSEN UM VORTEIG!

Isernhäger ist der Pionier gerätegeführter Sauerteige und bietet seinen Kunden ausgefeilte Anlagentechnik für Handwerks- und Industriebetriebe, das Wissen um die besten Vorteigführungen und ausgesuchte Starterkulturen, auch in Bio-Qualität.

Für unser Team suchen wir einen

GEBIETSVERKAUFSLEITER NORD (M/W)

Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene Techniker Ausbildung und/oder Meisterbrief und/oder Ingenieur Ausbildung
- Sie haben ausgezeichnete Kenntnisse von gegenwärtigen Medien, insbesondere den aktuellen MS Betriebssystemen und MS Office-Programmen.
- Sie sind sicher in Wort und Schrift in der englischen Sprache
- Sie verfügen über sehr gute technische und technologische Kenntnisse und Erfahrungen im Bereich der Backwarenherstellung
- Sie besitzen gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Sie haben den Führerschein der Klasse 3.

Ihre Hauptaufgaben:

- Verkauf von Isernhäger Vorteiganlagen, StartGut® sowie Dienstleistungen
- Aus bestehendem Produktportfolio kundenspezifische Lösungen erarbeiten
- Pflege wichtiger Meinungsmacher/Referenzbetriebe im Verkaufsgebiet
- Dokumentation aller verkaufsrelevanten Kunden- und Marktinformationen zeitnah im CRM-System
- Erstellung von eigenen individuellen Strategien zur Gewinnung neuer Kunden

Wir bieten Ihnen:

- Arbeiten in einer krisensicheren Branche
- Festeinstellung
- Neutralen Firmenwagen, auch privat nutzbar
- Definiertes Verkaufsgebiet
- Umfangreiche Einarbeitung

Anforderungen (persönlich):

- Flexible Reisebereitschaft
- Entscheidungs- und Handlungsfähigkeit
- Fähigkeit Verantwortung zu übernehmen
- Organisationstalent
- Durchsetzungsfähigkeit
- Konfliktfähigkeit
- Eigene Kritikfähigkeit
- Bereitschaft und Fähigkeit zur ständigen und umfassenden eigenen Fortbildung
- Fähigkeit Probleme zu erkennen, Lösungswege zu beschreiben und durchzuführen
- Geschick und Einfühlungsvermögen
- Einsatzbereitschaft, Initiative und Ausdauer
- Sicheres Auftreten und sprachliche Gewandtheit
- Bereitschaft und Fähigkeit zur Kommunikation mit Kunden/Interessenten, Partnern, Mitarbeitern und Vorgesetzten
- Vertrauenswürdigkeit und Verschwiegenheit

Sie suchen Abwechslung in einem innovativem Team sowie Entwicklungsmöglichkeiten und Erfolg? Dann schicken Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühest möglichen Eintrittsdatum zu, bevorzugt per Mail.

Isernhäger GmbH & Co.KG
z. Hd. Herrn Frank Henze
Lohner Weg 2
30916 Isernhagen FB
Telefon: 051 39/9995-0
Telefax: 051 39/9995-19
Internet: www.vorteig.de
Email: info@isernhaeger.de